

Technico-commercial matériaux composites (H/F)

13127 Vitrolles

Le poste en un clin d'oeil

- **Contrat** : CDI
- **Statut** : Non Cadre
- **Secteur d'activité** : Industries chimique, pétrochimique et minière
- **Lieu de travail** : 13127 Vitrolles
- **Nombre de poste(s) proposé(s)** : 1

- **Date de début** : Dès que possible
- **Salaire** : 28 000 à 32 000 € par an
- **Expérience** : < 1 an à 4 ans

L'entreprise

Le cabinet de recrutement Manpower VITROLLES INDUSTRIE recherche pour son client, un Technico-commercial matériaux composites (H/F) pour une belle structure locale et à taille humaine spécialisée dans la fabrication et fourniture de résine et matériaux composites pour les professionnels.

Issu.e d'une formation en traitement des matériaux/chimie, vous souhaitez mettre en avant et développer votre appétence commerciale ?

Les missions

Directement rattaché.e à l'équipe commerciale près de Marignane, vous prenez en charge un portefeuille de clients existant réparti sur des secteurs d'activités diversifiés (nautisme, aéronautique, automobile, nucléaire,...) et une zone géographique définie (De Toulouse – Nice – Lyon – Strasbourg).

Dans le cadre de vos missions, vous interviendrez sur :

- Détection des opportunités au sein d'un vaste panel de clients industriels
- Analyse et compréhension du besoin client
- Réalisation des démonstrations produits, apporte des solutions novatrices à vos clients. (R&D, production, BE, etc...)
- Défense et négociation de vos offres commerciales auprès d'interlocuteurs techniques et décisionnaires
- Signature des affaires et suivi client en étant garant de leur satisfaction
- Réalisation des reportings réguliers de votre activité, analyse des évolutions du marché et de la concurrence

Le profil

Issu.e d'une formation de type chimie/traitement des matériaux/composites ou avec une expérience en industrie de ce domaine, vous avez une envie d'évoluer dans la vente tout en gardant une expertise technique.

Animé.e par votre sens du service et votre capacité d'écoute, votre aisance relationnelle vous permettra d'accompagner l'entreprise dans son développement commercial.

Femme/homme de terrain, vous aurez la possibilité de rencontrer physiquement vos clients, découvrir des environnements techniques et passionnants en devenant Technico-commercial dans cette entreprise saine et humaine.

Contrat : CDI

Salaire : 26 à 32K€ brut annuel

Prise de poste : ASAP

Poste en itinérance : déplacements réguliers à prévoir (dont découchés)

Véhicule de fonction + déplacements domicile / travail financés.

38H par semaine avec des RTT/ TR / Intéressement / Participation

Dans le cadre de sa politique diversité, Manpower étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation de handicap

Faites confiance à Manpower, votre partenaire emploi :

- **Des opportunités nombreuses et diversifiées :** +20 000 offres d'emploi en CDI, CDD, CDI-intérimaire, intérim, formations dans tous les secteurs d'activité
- **Une expertise RH & des conseils emploi :** présence nationale sur le territoire depuis 65 ans, forte d'un réseau de 800 agences et cabinets de recrutement
- **Une employabilité durable avec le programme MyPath® :** +45 000 Talents engagés bénéficient d'un parcours personnalisé vers les métiers les plus recherchés
- **Des démarches facilitées :** l'application Mon Manpower pour simplifier la gestion de votre quotidien (être alerté des nouvelles offres d'emploi, postuler, signer vos contrats ...)
- **Des avantages & des services :** disponibles dès la 1ère heure travaillée et spécifiques selon votre ancienneté (prévoyance santé, garde d'enfant, congés payés, cooptation, parrainage ...)

Postuler à cette offre : <https://www.manpower.fr/candidats/detail-offre-d-emploi/cdi/technico-commercial-materiaux-composites/vitrolles/1100760871.html>